

「Zoom」を用いたオンライン参加も選択可能！

※本セミナーは「ハイブリッド形式」での開催です。オンライン参加と従来の来場型研修を同時開催いたします。

若手・中堅社員
の方々必見！

会社の業績を伸ばす



「提案型社員」養成講座

新規講座

受け身ではない、自ら考えて動ける社員を育成！

- (1) なぜできる社員（提案型社員）が求められるのか、その理由を時代背景と共に理解します。
- (2) 周りからの評価のされ方を理解し、自分の評価と給料を自分で上げられる提案型社員を目指します。
- (3) “考動力”と“人間関係構築力”を持った提案型社員になるための具体的行動を養います。

●日時 2022年2月9日（水）9：30～16：30

●講師 吉川 孝之氏 <㈱マナベル 代表取締役>

●対象 若手社員・中堅社員

●受講料 会員料金 19,800円（税込）

一般料金 22,000円（税込）

*会員料金とは、しがぎんビジネスクラブ会員企業のみ受講料です。



●会場 しがぎん浜町研修センター6F（滋賀銀行本店より東へ100m）

*会場地図は弊社ホームページをご覧ください。*駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。

プログラム

1. オリエンテーション

- ・研修の目的・狙い
- ・セミナー受講の役割と具体的な成果物について
- ・提案型社員とは

2. これからの時代を読み解き、時代が求める人材を知る

- ・年齢と共に市場価値が上がる社員と下がる社員の違い
- ・社会で活躍できる人と淘汰される人の違いを知る

3. 自分の評価とステージを自分で上げる方法とは

- ・評価を戦略的に上げるための法則を知る
- ・3つのステージに期待されることと必要な要素とは

4. 成長速度が劇的にアップする「成長のメカニズム」を知る

- ・同じミスやエラーを繰り返す人の特徴と対策
- ・成長するための2つのサイクル

5. 集団と組織の違いを明確に知り、社会人をアップする

- ・集団と組織の違いとは？
- ・立場的リーダーの重要な2つの役割

6. 自分で考えて行動する力「考動力」を習得する

- ・できる社会人がする2つの質問
- ・質問することと自分で考えることの仕分けを明確に行う
- ・考動力を養う3つのポイント

7. まとめ

- ・提案型社員になるために今日から変える考え方と行動

講師プロフィール

株式会社マナベル 代表取締役 吉川 孝之 氏

主に企業の階層別研修や、銀行系シンクタンクのセミナーなどで講師を行う。自身が運営する会社においては、未就業者ばかり集めた動画マーケティング事業を通じて、「自立・自責」が難しいとされている人材を自らOJTし各種事業展開を行う。自ら第一線に立ち陣頭指揮を振るう傍ら、企業、銀行系シンクタンク、全国の商工会議所から、年間170日以上もの研修・セミナーの依頼を受け全国を飛び回っている。

「自ら考えて行動できる人材」を育成する為の“原理原則”をベースに、「意識改革」「自律志向」「チームビルディング」「組織強化論」「世代間ギャップの解消」をキーワードに研修を行っている。また、建築士の資格も持っており、自身が設計事務所で培った経験を研修設計に活かし、“建物の価値は、地盤で決まる”という考え方を元に、“人も土台が大事である”ということ研修ポリシーとしており、企業において、各階層別の人材育成を担っている。

2/9「提案型社員」養成講座

【申込締切日】オンライン参加 2022年2月2日(水)、来場参加 2月4日(金)

会社名		業種		取引支店名	滋賀銀行	支店
		申込担当者名 (所属・役職)				
住所	〒	TEL				
		FAX				
受講者名 (フリガナ)		所属	年齢	どちらかに☑してください		
フリガナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		
フリガナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		
フリガナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		

《新型コロナウイルス感染予防策について受講生の皆さまへのお願い》

- ・マスクを着用してのご受講、手指の消毒にご協力をお願いいたします。
- ・会場入室前の検温にご協力いただき、37.5度以上の熱がある方・具合の悪い方は受講をお控えください。
- ・その他詳しくは、弊社ホームページをご確認ください。 <https://www.keibun.co.jp/>

《申込方法》

- ①インターネットからのお申込みは、弊社ホームページ(<https://www.keibun.co.jp>)をご覧ください。
上記申込書に必要な事項をご記入のうえ、FAXでもお申込みいただけます。また最寄りの滋賀銀行の窓口でも受け付けております。
- ②ホームページからお申込みの場合は、受付完了メールをお送りいたします。またFAXにてお申込みの場合は、受付確認のお電話をさせていただきます。
- ③セミナー開催2週間前より順次、請求書・当日のご案内をお送りいたします。(開催3日前までに届かない場合はご連絡ください。)

オンライン受講の方は、ZoomのミーティングIDとパスワードのご案内も同封いたします。

《申込みに関する注意事項》

- ①受講予定の方のご都合が悪い場合は、代理の方のご出席をお願いいたします。なお、キャンセルはセミナー開催の前営業日の午後3時までの受付とさせていただきます。
その際、振込手数料を差し引いての返金となります。当日キャンセルの場合は、受講料は返金いたしかねますのでご了承ください。

- ②申込みが少人数の場合や地震・台風等の影響により、中止することがございますのでご了承ください。

《個人情報の取扱について》

ご提供いただく個人情報は、KEIBUNビジネスセミナーご案内の範囲内で使用いたします。また、法令の規定により提供を行う場合を除き、ご本人さまの同意なしに第三者への開示・提供を行うことはありません。

なお、弊社のビジネスセミナーはグループ演習等による研修効果促進のため、受講者さまの企業名を掲載した受講者名簿を使用させていただく場合がございます。ご了承のうえお申込みください。受講者名簿を配布させていただいた場合につきましては、研修終了後に回収いたします。

「提案型社員」養成講座は、**複数名割引 対象講座**です！

◆**複数名割引**…1セミナー2名さま以上のお申込みの場合、1名さまにつき500円割引でご利用いただけます。

KEIBUNビジネスセミナー



で検索！

FAX

077-526-3838

※本FAX到着後、お申込担当者さまへ受付確認のお電話をさせていただきます。

<お問い合わせ先>

株式会社 しがぎん経済文化センター 人材開発部

〒520-0041 大津市浜町1番38号

TEL: 077-526-0005 E-mail: jinzai@keibun.co.jp

弊社ホームページから
お申込みいただけます！
<https://www.keibun.co.jp>