

経営者・経営幹部・事業リーダーの戦略思考力が **会社の命運** を決める！

# 先行きが見えない時代に勝ち残る 事業戦略の立案・遂行

新規  
講座

ねらい

- ・経営戦略の重要性を理解するとともに、戦略理論を体系的に習得する！
- ・環境分析から戦略立案のプロセスを学び、自社での戦略的課題解決力をつける！
- ・自社での戦略立案と戦略遂行マネジメントができ、成果が出せるようになる！

大手企業で事業戦略の立案と実行のマネジメントを長年行ってきた経営コンサルタントが、戦略理論、戦略立案と遂行のポイントについて、多くの事例を用いて解説いたします！

また、ディスカッションや演習を交えながら体験的に学んでいただきます！

## 1. ビジネスの本質を再認識しよう！

- ・3Cの観点からビジネスの本質をつかもう！
- ・ビジネスに戦略はなぜ必要か？

## 2. 戦略理論を学んで戦略思考力を高めよう！

- ・経営戦略の考え方と構造を理解しよう！
- ・競争優位を築くための競争戦略の理論を学ぼう！
- ・顧客に突き刺さるマーケティング戦略とは？
- ・ビジネスの肝である差別化戦略を深く理解しよう！
- ・事業構造の変革について理解を深めよう！

## 3. 戦略立案と事業計画策定の実務をマスターしよう！

- ・事業計画の意義を確信しよう！
- ・戦略立案の手順を理解しよう！
- ・分析フレームワークを活用しよう！
- ・成果を出すための計画策定実務のポイント

## 4. 戦略遂行をマネジメントして成果を出せ！

- ・戦略遂行のための仕組み
- ・戦略を確実に遂行するマネジメント



株式会社セントエイブル経営  
代表取締役/経営コンサルタント/MBA  
**大塚 直義 氏**

program

**日時** 2019年11月12日(火) 9:30~16:30

**会場** 浜町ビル6F (JR大津駅より徒歩15分)

\*会場地図は弊社ホームページをご覧ください。駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。

**対象** 経営者・経営幹部・管理者・企画スタッフ・戦略思考力が必要なビジネスパーソン

**受講料** 会員料金 16,200 円(税別) 一般料金 18,000 円(税別)

複数名割引  
ございます。

\*消費税はセミナー開催月の税率を適用させていただきます。

\*会員料金とは、しがぎんビジネスクラブ会員企業の受講料です。

## 講師プロフィール

株式会社セントエイブル経営 代表取締役 経営コンサルタント 大塚 直義氏 MBA

日本プレゼンテーション協会認定プロ講師 / 日本コンプライアンス推進協会認定コンプライアンスコンサルタント

- ・東京大学 経済学部 卒業。MBA(ニューヨーク大学、ファイナンス専攻)
  - ・東芝の総合企画部、海外事業推進部、東芝ヨーロッパ社等の部門で、主に経営企画と事業構造改革の業務を20年経験。
  - ・その後、IT企業など4社で事業推進本部統括部長、執行役員 経営管理本部長やグループ会社社長等の要職で経営幹部として戦略経営を強化、売上拡大を推進するなど活躍。
  - ・教育研修部長を兼務して管理者教育など自ら社内講師として社員教育を推進。
  - ・現在は、経営コンサルタントとして、主に後継社長の第二創業を支援、戦略策定、ビジネスモデル改革、事業再編、経営の仕組みづくり、幹部社員の意識・行動変革等により成長軌道に乗せる活動を行っている。上場企業を含む5社の取締役を兼務。
  - ・また、経営者、経営幹部、管理者向けを中心に研修活動を展開。研修は双方向で進められ、体験・事例を交え、わかりやすいと好評を博している。
- 著書:「売上予算必達のマネジメント」(セルバ出版)

11/12 先行きが見えない時代に勝ち残る事業戦略の立案・遂行

【申込締切日】2019年11月7日(木)

会社名		業種		取引支店名	滋賀銀行	支店
		申込担当者名 (所属・役職)				
住所	〒	TEL				
		FAX				
受講者名 (フリガナ)		所属		年齢	性別	
フリガナ				歳	男・女	
フリガナ				歳	男・女	
フリガナ				歳	男・女	

### 《申込方法》

- ①上記の申込書に必要事項を記入のうえ、FAXまたは郵便でお送りいただくか、最寄りの滋賀銀行窓口へお持ちください。  
インターネットからのお申込みは、弊社ホームページ(<http://www.keibun.co.jp>)をご覧ください。
- ②本申込書到着後、お申込担当者さまへ、受付確認のお電話をさせていただきます。
- ③セミナー開催1カ月前より順次、受講票・請求書をお送りいたします。(開催3日前までに受講票が届かない場合はご連絡ください。)

### 《申込みに関する注意事項》

- ①受講予定の方のご都合が悪い場合は、代理の方のご出席をお願いいたします。なお、キャンセルにおける受講料の返金につきましては、振込手数料を差し引いての返金となります。また、当日キャンセルの場合は、受講料は原則として返金いたしかねますのでご了承ください。
- ②申込みが少人数の場合や地震、台風の影響により、中止することがございますのでご了承ください。

### 《個人情報の取扱について》

ご提供いただく個人情報は、KEIBUNビジネスセミナーご案内の範囲内で使用いたします。また、法令の規定により提供を行う場合を除き、ご本人さまの同意なしに第三者への開示・提供を行うことはありません。  
なお、弊社のビジネスセミナーはグループ演習等による研修効果促進のため、受講者さまの企業名を掲載した受講者名簿を使用させていただく場合がございます。ご了承のうえお申込みください。受講者名簿を配布させていただいた場合につきましては、研修終了後に回収いたします。

「先行きが見えない時代に勝ち残る事業戦略の立案・遂行」は、**複数名割引 対象講座**です！

◆複数名割引…1社2名さま以上のお申込みの場合、1名さまにつき500円割引でご利用いただけます。

**FAX**

**077-526-3838**

KEIBUNビジネスセミナー



で検索！

<お問い合わせ先>

株式会社 しがぎん経済文化センター 人材開発部  
〒520-0041 大津市浜町1番38号  
TEL 077-526-0005  
E-mail: jinzai@keibun.co.jp