

「営業活動の効率化セミナー」

～見えない営業コストを削減し、
営業のパフォーマンスを上げる！～

2020年

1月16日(木)

9:30～16:30

このようなことで
お困りではありませんか？

- ☑ 営業部門の生産性が低い
- ☑ 営業部門の慢性的な人手不足
- ☑ 営業担当者が育たない
- ☑ 残業ばかりしている
- ☑ 何に時間を消費しているのかわからない etc...



そのお悩み、
解決します！

- ☑ 「営業のムダとり」手法で、本来やるべき活動に集中できるようになる！
- ☑ 営業活動や業務内容の棚卸を行い、優先順位が明確になる！
- ☑ 営業の生産性を飛躍的に向上させる具体的な手法を伝授します！

講師 世古 誠 氏 経営コンサルティング

対象 営業担当者(実務経験3年以上が望ましい)、営業管理職、経営者

受講料 会員料金 14,850 円(税込)

複数名割引ございます
(詳細は裏面をご覧ください)

一般料金 16,500 円(税込)

※会員料金とは、しがぎんビジネスクラブ会員企業の受講料です。

会場 浜町ビル6F (JR大津駅より徒歩15分)

※会場地図は弊社ホームページをご覧ください。

駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。



プログラム(抜粋)

【1】 営業部門の生産性向上は避けられない課題

・営業部門を取り巻く環境「営業ムダとり」とは？

【2】 営業活動の「ムダ」は、どんなところに潜んでいるのか？

・「お客さまは神様です」に潜むムダ
・営業会議やミーティングは、どこまで必要？

【3】 営業活動を絞り込み、顧客をこちらが選定せよ

・積極的に売り込みをかける商品は何か
(新規開拓か既存深耕か…どちらが重要？)
・顧客棚卸とは～顧客の購買力と顧客内の
自社占有率による棚卸の方法～

・追わない案件を決める
～案件(物件)を選別して取組む方法～

【4】 よくある営業活動のムダ事例と具体的な解決策

・資料作成、メール作成に時間をかけすぎている…
・外回りのルートの効率が悪く、非常に悪い…

【5】 数字に一喜一憂せず、コツコツと成果を積み上げよう

・チームで先行指標をチェックし、活動予定へ
フィードバックするためにひたすらPDCAを回し、
営業活動の好循環を作り出せ

講師プロフィール

経営コンサルティング 世古 誠 代表

「半導体関連会社での TOP セールスマン」「コンサルティング会社でのコンサルティング本部長」時代の 300 社以上にのぼる営業改革・経営改革、2,200 回以上の研修・セミナー講演の経験を元に、企業にとって即効性があり、最も効果が高い「営業ムダとり」メソッドを独自開発。
受講者累計 3,600 名を超える研修のノウハウと、延べ回数 600 回を超えるセミナー講演の実績を基に、営業マンがワクワク働き、人が辞めない営業チームを育てている。
クライアント企業からは「実践的ですぐに効果が出た」「ムダってこんなにあったんだ」と好評を博している。

1 / 1 6 営業活動の効率化セミナー

【申込締切日】2020 年 1 月 10 日(金)

会社名		業種		取引支店名	滋賀銀行	支店
		申込担当者名 (所属・役職)				
住所	〒	TEL				
		FAX				
受講者名 (フリカナ)		所属		年齢	性別	
フリカナ				歳	男・女	
フリカナ				歳	男・女	
フリカナ				歳	男・女	

＜申込方法＞

- ①上記の申込書に必要事項を記入のうえ、FAXまたは郵便でお送りいただくか、最寄りの滋賀銀行窓口へお持ちください。
インターネットからのお申込みは、弊社ホームページ(<http://www.keibun.co.jp>)をご覧ください。
- ②本申込書到着後、お申込担当者さまへ、受付確認のお電話をさせていただきます。
- ③セミナー開催 1 カ月前より順次、受講票・請求書をお送りいたします。(開催 3 日前までに受講票が届かない場合はご連絡ください。)

＜申込に関する注意事項＞

- ①受講予定の方のご都合が悪い場合は、代理の方のご出席をお願いいたします。なお、キャンセルにおける受講料の返金につきましては、振込手数料を差し引いての返金となります。また、当日キャンセルの場合は、受講料は原則として返金いたしかねますのでご了承ください。
- ②申込みが少人数の場合や地震、台風の影響により中止することがございますのでご了承ください。

＜個人情報の取扱について＞

ご提供いただく個人情報は、KEIBUNビジネスセミナーご案内の範囲内で使用いたします。また、法令の規定により提供を行う場合を除き、ご本人さまの同意なしに第三者への開示・提供を行うことはありません。
なお、弊社のビジネスセミナーはグループ演習等による研修効果促進のため、受講者さまの企業名を掲載した受講者名簿を使用させていただく場合がございます。ご了承のうえお申込みください。受講者名簿を配布させていただいた場合につきましては、研修終了後に回収いたします。

「営業活動の効率化セミナー」は、**複数名割引対象講座**です！

◆複数名割引… 1 社 2 名さま以上のお申込みの場合、1 名さまにつき 500 円割引でご利用いただけます。

FAX 077-526-3838

KEIBUN ビジネスセミナー

🔍 で検索！

＜お問い合わせ先＞

株式会社 しがぎん経済文化センター 人材開発部
〒520-0041 大津市浜町 1 番 38 号
TEL 077-526-0005
E-mail: jinzai@keibun.co.jp

※本 FAX 到着後、お申込担当者さまへ受付確認のお電話をさせていただきます。