

中堅社員のための

「モチベーションアップ・

ワンランクアップの仕事術」

2019年

5月17日(金)

9:30~16:30

脳科学・心理学を活用し、信頼関係を深める！

講師 古瀬 崇氏 G&Sパートナーズ代表

対象 中堅社員・リーダーの方

受講料 会員料金 13,500円(税別) ※消費税はセミナー開催月の税率を適用させていただきます。
一般料金 15,000円(税別) ※会員料金とは、しがぎんビジネスクラブ会員企業の受講料です。

会場 浜町ビル6F (JR大津駅より徒歩15分) ※会場地図は弊社ホームページをご覧ください。
駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。

ねらい

- リーダーとして数字意識・原価意識・利益意識を学び 今後の意識と行動変化を促す
- やる気と目標達成のメカニズムを学び、個人とチームの仕組み作り・成果UPに活かす
- 脳を活かした信頼関係を構築するコミュニケーション法を学び、社内外で活かす

プログラム

【1】 数字が分からなくてリーダーができるか！

ワンランクアップの数字視点！

- 1) 商品の魅力を決める2つの要素
- 2) 利益を上げる4つの視点とは
- 3) 売上UP目標の落とし穴
- 4) 実感！ 値上げと値引きの天国と地獄

【計算トライ】

【2】 理解するだけで大きく変わるやる気のメカニズム

- 1) なぜやる気が出ないのか【体感ワーク】
- 2) ゲーム理論で考える
- 3) ゴルフ理論で考える
- 4) やる気のブレーキとは？

【3】 仕事も人間関係も円満の秘訣

- 1) 自分と相手のタイプ・違いを知ろう【ワーク】
- 2) 理解すると変わる！ 脳の階層と心理の欲求

【4】 何を言うかよりも誰が言うか！

信頼関係を構築する脳科学コミュニケーション

- 1) 信頼を築く5ステップ
- 2) コミュニケーションギャップはなぜできるのか
- 3) 脳を活かした自然にできるラポール構築法

【5】 目標達成のメカニズム

- 1) 目標達成に必要な2つの要素
- 2) 人は思った通りの人間になる
イメージパワーの活用 【体感ワーク】
- 3) 成果に影響する〇〇〇の使い方
- 4) ダイエット理論で考える目標達成の7プロセス

【6】 相談・面談・あらゆる場面で大活躍

相手の動機を見える化する簡単価値基準引出法
【ワーク】

<講師プロフィール> G&S パートナース 代表 古瀬 崇 氏

関西大学商学部卒業後、上場企業営業職に就く。飛び込みセールスで関西新人No.1セールスになる。いすゞ自動車グループ企業に転職後、トラック・商用車の商談会で毎週10件以上、2年余りで1000件超の商談成約実績を持ち、同時にクレーム処理リーダーとして累計500件超を解決。その後、税務会計コンサルティング業界に転職。1000社、3000件を超える経営相談、経営指導・資金調達支援実績を積み重ねる。平成23年に売上戦略支援・人材育成支援・会計資金調達支援の経営3要素を支援する事務所G&Sパートナーズを開業。「貢献」をモットーにお客さまとの関係性、コミュニケーションを大切に考えている。担当顧客の解約率0%。



5/17中堅社員のためのモチベーションアップ・ワンランクアップの仕事術【申込締切日】2019年5月14日(火)

会社名		業種		取引支店名	滋賀銀行	支店
		申込担当者名 (所属・役職)				
住所	〒	TEL				
		FAX				
受講者名 (フリカナ)		所属		年齢	性別	
フリカナ				歳	男・女	
フリカナ				歳	男・女	
フリカナ				歳	男・女	

<申込方法>

- ①上記の申込書に必要事項を記入のうえ、FAXまたは郵便でお送りいただくか、最寄りの滋賀銀行窓口へお持ちください。インターネットからのお申込みは、弊社ホームページ(<http://www.keibun.co.jp>)をご覧ください。
- ②本申込書到着後、お申込担当者さまへ、受付確認のお電話をさせていただきます。
- ③セミナー開催1カ月前より順次、受講票・請求書をお送りいたします。(開催3日前までに受講票が届かない場合はご連絡ください。)

<申込みに関する注意事項>

- ①受講予定の方のご都合が悪い場合は、代理の方のご出席をお願いいたします。なお、キャンセルにおける受講料の返金につきましては、振込手数料を差し引いての返金となります。また、当日キャンセルの場合は、受講料は原則として返金いたしかねますのでご了承ください。
- ②申込みが少人数の場合や地震、台風の影響により中止することがございますのでご了承ください。

<個人情報の取扱について>

ご提供いただく個人情報は、KEIBUNビジネスセミナーご案内の範囲内で使用いたします。また、法令の規定により提供を行う場合を除き、ご本人さまの同意なしに第三者への開示・提供を行うことはありません。
なお、弊社のビジネスセミナーはグループ演習等による研修効果促進のため、受講者さまの企業名を掲載した受講者名簿を使用させていただく場合がございます。ご了承のうえお申込みください。受講者名簿を配布させていただいた場合につきましては、研修終了後に回収いたします。

「中堅社員のためのモチベーションアップ・ワンランクアップの仕事術」は、**早期割引、複数名割引対象講座**です！

◆早期割引…1名さまにつき、1,000円割引をいたします。

※本セミナーの早期割引受付期間は、**3月20日(水)まで**です。

6月以降のセミナーは4月26日(金)まで受付いたします。

◆複数名割引…1社2名さま以上のお申込みの場合、1名さまにつき500円割引でご利用いただけます。

早期割引との併用可能。

KEIBUN ビジネスセミナー



で検索!

FAX 077-526-3838

※本FAX到着後、お申込担当者さまへ受付確認のお電話をさせていただきます。

<お問い合わせ先>

株式会社 しがぎん経済文化センター 人材開発部
〒520-0041 大津市浜町1番38号
TEL 077-526-0005
E-mail: jinzai@keibun.co.jp