

脳科学・心理学を活用し、今どきの若手社員との信頼関係を勝ち取る！

やる気を引き出し 目標達成させる 褒め方 叱り方

開催日 2018年

1/26 (金) 9:30~16:30

会場 浜町ビル6F

* JR 大津駅より徒歩15分
* 会場地図は弊社HPをご覧ください
* 駐車場はございません。公共交通機関をご利用ください

対象

管理職の方、部下・後輩をお持ちの方
部下指導にお悩みの方

講師 古瀬 崇氏

G&S パートナース 代表

受講料

会員料金 12,960円 (税込)

一般料金 16,200円 (税込)

* 会員料金とは、しがぎんビジネススクラブ会員企業の受講料です
* 昼食は、各自でご準備をお願いいたします

before

- ✓ 若手社員の考えていることが分からない…
- ✓ 部下のやる気を引き出し方が分からない…

after

- ✓ 若手社員の考えていることが手に取るように分かる！
- ✓ 部下のモチベーションがグングン上がる！

program

1. 最近の若手のやる気のメカニズム

- ・なぜやる気は必要なのか？
- ・なぜ最近の若手はやる気が出ないのか〈体感ワーク〉
- ・ゴルフ理論で考える
- ・ゲーム理論で考える

2. 部下指導に役立つ 目標達成のメカニズム

- ・目標達成の7プロセス
- ・行動を後押しするイメージパワーの活用〈体感ワーク〉

3. 相談・面談あらゆる場面で簡単に活用できる

- ・部下の価値観の引出し法〈実践ワーク〉

4. 最近の若手の部下との信頼関係を結ぶ

脳科学コミュニケーション術

- ・人を動かす4つの力
- ・コミュニケーションギャップはなぜできるのか？
- ・信頼をつかむ5ステップ
- ・自然と生まれるラポール構築法〈実践ワーク〉

5. 最近の若手の部下のやる気を引き出す！

人のタイプを活かした「褒め方」

- ・魔法の言葉 AUTOSOS
- ・褒めるのが苦手な上司のためのカフェトーク
〈実践ワーク〉

6. 最近の若手の部下とのギャップを無くす！

脳を活かした「叱り方」

- ・脳の5つの階層を生かした指導法

講師プロフィール

G&S パートナース 代表 古瀬 崇 氏

関西大学商学部卒業後、上場企業営業職に就く。飛び込みセールスで関西新人No.1セールスになる。いすゞ自動車グループ企業に転職後、トラック・商用車の商談会で毎週10件以上、2年余りで1000件超の商談成約実績を持ち、同時にクレーム処理リーダーとして累計500件超を解決。その後、税務会計コンサルティング業界に転職。1000社、3000件を超える経営相談、経営指導・資金調達支援実績を積み重ねる。平成23年に売上戦略支援・人材育成支援・会計資金調達支援の経営3要素を支援する事務所G&Sパートナーズを開業。「貢献」をモットーにお客さまとの関係性、コミュニケーションを大切に考えている。担当顧客の解約率0%。



1 / 26 やる気を引き出し、目標達成させる褒め方・叱り方

【申込締切日】2018年1月23日（火）

会 社 名		業 種		取引支店名	滋賀銀行	支 店
		申込担当者名 (所属・役職)				
住 所	〒	TEL				
		FAX				
受 講 者 名 (フリガナ)		所 属		年 齢	性 別	
フリガナ				歳	男・女	
フリガナ				歳	男・女	
フリガナ				歳	男・女	

＜申込方法＞

- ①上記の申込書に必要事項を記入のうえ、FAXまたは郵便でお送りいただくか、最寄りの滋賀銀行窓口へお持ちください。
インターネットからのお申込みは、弊社ホームページ(<http://www.keibun.co.jp>)をご覧ください。
- ②本申込書到着後、お申込担当者さまへ、受付確認のお電話をさせていただきます。
- ③セミナー開催1カ月前より順次、受講票・請求書をお送りいたします。(開催3日前までに受講票が届かない場合はご連絡ください。)

＜申込に関する注意事項＞

- ①受講予定の方のご都合が悪い場合は、代理の方のご出席をお願いいたします。なお、キャンセルにおける受講料の返金につきましては、振込手数料を差し引いての返金となります。また、当日キャンセルの場合は、受講料は原則として返金いたしかねますのでご了承ください。
- ②申込みが少人数の場合等、中止することがございますのでご了承ください。

＜個人情報の取扱について＞

セミナー申込書にご記入いただいた情報は、①受講票や請求書などの発送業務 ②セミナーなどの弊社事業のご案内に使用させていただきます。
なお、弊社のビジネスセミナーはグループ演習等による研修効果促進のため、受講者さまの企業名を掲載した受講者名簿を使用させていただく場合がございます。ご了承のうえお申込みください。受講者名簿を配布させていただいた場合につきましては、研修終了後に回収いたします。

複数名割引（1社2名以上のお申込みの場合、1名様につき500円割引）をご利用いただけます！

★ねらい★

- ・最近の若手のやる気と目標達成のメカニズムを知り、部下指導に生かす
- ・信頼関係を構築するコミュニケーション法を知り、部下指導に生かす
- ・脳科学を生かした褒め方・叱り方を知り、部下指導に生かす

FAX

077-526-3838

KEIBUNビジネスセミナー



で検索！

＜お問い合わせ先＞

株式会社 しがぎん経済文化センター 人材開発部
〒520-0041 大津市浜町1番38号
TEL 077-526-0005
E-mail: jinzai@keibun.co.jp

※本FAX到着後、お申込担当者さまへ受付確認のお電話をさせていただきます。