

脳科学コミュニケーション術、「違い」を知るタイプ別診断など
から報連相とコミュニケーションを考える

仕事の円滑化と生産性向上のために！

報連相と ビジネスコミュニケーション

新規講座

2024年

7月10日(水)

9:30~16:30

3000件超の現場経営相談の専門家が、具体的ノウハウを伝授！

講師 古瀬 崇氏 G&Sパートナーズ代表

対象 若手社員～中堅社員・リーダー

受講料 会員料金 16,830 円(税込) ※会員料金とは、しがぎんビジネスクラブ会員企業の受講料です。
一般料金 18,700 円(税込)

会場 しがぎん浜町研修センター6F(滋賀銀行本店より東へ100m) ※会場地図は弊社ホームページをご覧ください。
駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。

ねらい

- ・なぜ報連相が大事なのか？あらためて目的・考え方・ポイントを学ぶ。
- ・「報連相」を円滑に進めるための人間関係向上スキルとコミュニケーションスキルを学ぶ。
- ・報連相をチーム成果に繋げるための「考え方」と「行動」をゲームを通して体感する。

プログラム

1. 「信頼され評価される人」になる！
「報連相」の考え方
・報連相はなぜ必要か？ その目的・効果とは
・評価され信頼される「できる人」とは
2. 「信頼され評価される人」になる！
「報連相」のポイント
・報連相が停滞する要因と問題発生キーワード
・押さえておきたい「報連相」のポイント
・できる！と言われる人の「報連相」2つの伝え方
3. 円滑な報連相は「違い」の認識から円滑な
報連相の秘訣！～自分と相手の違いを知る～
・報連相と生産性の関係
・報連相ギャップを生む「偽の合意効果」とは
・自分と相手の「違い」を知る「タイプ別診断」
【ワーク】
4. 円滑な報連相はコミュニケーションから信頼関係を
築く
～脳科学コミュニケーション術～
・信頼関係を高める誰でもできる行動とは
・人を動かす4つの力
・コミュニケーションギャップはなぜできるのか
・脳を活かした「非言語」信頼関係構築法【体感ワーク】
5. チーム成果と報連相をゲームで体感する！
～報連相とコミュニケーションの「あり方」～
・会社が求め・評価するポイントと現状ギャップ
・ゲームを通して学ぼう！
報連相とコミュニケーションのあり方！
「今日の授業は誰だった？」【演習】
①チームとは
②チームワークとは
③リーダーシップとは

主催：株式会社しがぎん経済文化センター

<講師プロフィール> G&S パートナーズ 代表 古瀬 崇 氏

関西大学商学部卒業後、上場企業営業職に就く。飛び込みセールスで関西新人No.1セールスになる。いすゞ自動車グループ企業に転職後、トラック・商用車の商談会で毎週10件以上、2年余りで1000件超の商談成約実績を持ち、同時にクレーム処理リーダーとして累計500件超を解決。その後、税務会計コンサルティング業界に転職。1000社、3000件を超える経営相談、経営指導・資金調達支援実績を積み重ねる。2011年に売上戦略支援・人材育成支援・会計資金調達支援の経営3要素を支援する事務所G&Sパートナーズを開業。「貢献」をモットーにお客さまとの関係性、コミュニケーションを大切に考えている人気講師・コンサルタント。



7/10 報連相とビジネスコミュニケーション

【申込締切日】7月5日（金）

会社名		業種		取引支店名	滋賀銀行	支店
		申込担当者名 (所属・役職)				
住所	〒	TEL				
		FAX				
受講者名 (フリガナ)		所属		年齢		
フリガナ				歳		
フリガナ				歳		
フリガナ				歳		
フリガナ						

<申込方法>

- ①インターネットからのお申し込みは、弊社ホームページ(<https://www.keibun.co.jp>)をご覧ください。
上記申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXでもお申し込みいただけます。また最寄りの滋賀銀行の窓口でも受け付けております。
- ②ホームページからお申し込みの場合は、受付完了メールをお送りいたします。またFAXにてお申し込みの場合は、受付確認のお電話をさせていただきます。
- ③セミナー開催2週間前より順次、請求書・当日のご案内をお送りいたします。(開催3日前までに届かない場合はご連絡ください。)

<申し込みに関する注意事項>

- ①受講予定の方のご都合が悪い場合は、代理の方のご出席をお願いいたします。なお、キャンセルはセミナー開催の前営業日の午後3時までの受付とさせていただきます。その際、振込手数料を差し引いての返金となります。当日キャンセルの場合は、受講料は返金いたしかねますのでご了承ください。
- ②申し込みが少人数の場合や、地震・台風等の影響により、中止することがございますのでご了承ください。

<個人情報の取扱いについて>

ご提供いただく個人情報は、KEIBUNビジネスセミナーご案内の範囲内で使用いたします。
また、法令の規定により提供を行う場合を除き、ご本人さまの同意なしに第三者への開示・提供を行うことはありません。
なお、弊社のビジネスセミナーはグループ演習等による研修効果促進のため、受講者さまの企業名を掲載した受講者名簿を使用させていただく場合がございます。ご了承のうえお申し込みください。受講者名簿を配布させていただいた場合につきましては、研修終了後に回収いたします。

若手リーダーに必須の「改善力・問題解決力」養成セミナー

10月18日（金）9：30～16：30 開催

どのように改善力、問題解決力を身に付ければよいのか。

考え方（思考）の技術、職場での実践法について、

事例の紹介や演習を交えながら分かりやすく学んでいただけます。



KEIBUN ビジネスセミナー



で検索！

FAX

077-526-3838

※本FAX到着後、お申込担当者さまへ受付確認のお電話をさせていただきます。

<お問い合わせ先>

株式会社 しがぎん経済文化センター 人材開発部

〒520-0041 大津市浜町1番38号

TEL：077-526-0005 E-mail：jinzai@keibun.co.jp

弊社ホームページから
お申し込みいただけます！

<https://www.keibun.co.jp>

