

新規講座

2024年
7月3日(水)
9:30~16:30

強いチームを作るための 中堅社員の役割と必要なチカラ!

ねらい

- ✓ 後輩のロールモデルとなり、組織に貢献することで、自らも成長できることを学ぶ。
- ✓ 「傾聴力（聴く力）」と「自己PR力（話す力）」を高めることでビジネススキルに磨きをかける。
- ✓ 次世代リーダーになるために必要な「時間管理能力」と「目標設定力・達成力」を身に付ける。



大倉 啓克 氏
株式会社アフェクト 代表取締役

対象者 中堅社員

受講料 会員料金 16,830 円 (税込) 一般料金 18,700 円 (税込)

※会員料金とは、しがぎんビジネスクラブ会員企業の受講料です。

会場 しがぎん浜町研修センター6F (滋賀銀行本店より東へ100m)

※会場地図は弊社ホームページをご覧ください。駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。

program (抜粋)

1. できるビジネスパーソンは
ヒアリング上手【傾聴力】
・聴き上手になる 15 の原則・テクニック
「聴く力が向上するワーク」【ワーク】
2. 中堅社員に求められる役割と課題
・後輩や部下のロールモデルとなる役割
「上司・先輩の言動でやる気の変化したこと」【ワーク】
3. 自分の魅力を高める
パーソナル・ブランディング【自己PR力】
・パーソナルブランドを持つ効果
「パーソナルブランド発見ワーク」【ワーク】
4. 仕事の成果を劇的に高める
タイムマネジメント【時間管理能力】
・正しいスケジュール管理方法
「緊急度×重要度マトリックス分析の実施」【ワーク】
5. 夢を実現する
メンタルマネジメント【目標管理能力】
・目標設定のガイドライン
「目的・ゴール・目標シートの作成」【ワーク】
6. 1年後になりたい自分になる
目標達成の必勝法【目標達成力】
・目標達成のガイドライン

講師プロフィール 株式会社アフェクト 代表取締役 大倉 啓克 氏

大学卒業後、大手不動産販売会社に入社。営業・マーケティング・教育・マネジメント 等の分野を経験。自分の営業力を伸ばすだけでなく、チーム営業力の強化により実績を劇的にあげる。1999年、「世の中にいい影響（Affect）を与え続けることを使命」とする、教育研修・人材プロデュース会社である「株式会社アフェクト」を設立し、代表取締役に就任。順調に事業を拡大していたが、2010年に急性心筋梗塞で倒れ、九死に一生を得る。働けない期間や体調不良の苦難の時期から学んだ「人生で起こることの必然性」「人の弱さと強さ」「逆境の乗り越え方・楽しみ方」などを伝えるために研修講師として活躍する。研修・セミナーでは、知識やテクニックだけではなく、経験談や想いを多く交えて、受講者の気づき・考え・行動・継続（＝4K）を促進・創造する「本気にさせる感動講師」として熱血指導している。現在は体調も完全復活！フルマラソンランナーでもある。

7/3 強いチームを作るための中堅社員の役割と必要なチカラ！

【申込締切日】6月28日（金）

会社名		業種		取引支店名	滋賀銀行	支店
		申込担当者名 (所属・役職)				
住所	〒	TEL				
		FAX				
受講者名（フリガナ）		所属		年齢		
フリガナ				歳		
フリガナ				歳		
フリガナ				歳		
フリガナ						

＜申込方法＞

- ①インターネットからのお申込みは、弊社ホームページ(<https://www.keibun.co.jp>)をご覧ください。
上記申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXでもお申込みいただけます。また最寄りの滋賀銀行の窓口でも受け付けております。
- ②ホームページからお申込みの場合は、受付完了メールをお送りいたします。またFAXにてお申込みの場合は、受付確認のお電話をさせていただきます。
- ③セミナー開催2週間前より順次、請求書・当日のご案内をお送りいたします。（開催3日前までに届かない場合はご連絡ください。）

＜申込みに関する注意事項＞

- ①受講予定の方のご都合が悪い場合は、代理の方のご出席をお願いいたします。なお、キャンセルはセミナー開催の前営業日の午後3時までの受付とさせていただきます。
その際、振込手数料を差し引いての返金となります。当日キャンセルの場合は、受講料は返金いたしかねますのでご了承ください。
 - ②申込みが少人数の場合や、地震・台風等の影響により、中止することがございますのでご了承ください。
- ＜個人情報の取扱について＞
ご提供いただく個人情報は、KEIBUNビジネスセミナーご案内の範囲内で使用いたします。また、法令の規定により提供を行う場合を除き、ご本人さまの同意なしに第三者への開示・提供を行うことはありません。
なお、弊社のビジネスセミナーはグループ演習等による研修効果促進のため、受講者さまの企業名を掲載した受講者名簿を使用させていただく場合がございます。ご了承のうえお申込みください。受講者名簿を配布させていただいた場合につきましては、研修終了後に回収いたします。

セミナーのご案内

『ビジネスに求められる人間関係の構築術』 2024年11月13日(水) 9:30~16:30



◎お客さまや上司・部下などとのさまざまな人間関係に焦点をあて、カウンセリング手法や共感、勇気づけ等アドラー心理学の理論を活用した、人間関係の構築方法を学びます。

「上司や同僚との人間関係構築がうまくいかない」といった悩みを解消！

KEIBUN ビジネスセミナー



で検索！

弊社ホームページから
お申込みいただけます！
<https://www.keibun.co.jp>



FAX

077-526-3838

※本 FAX 到着後、お申込担当者さまへ受付確認のお電話をさせていただきます。

＜お問い合わせ先＞

株式会社 しがぎん経済文化センター 人材開発部
〒520-0041 大津市浜町1番38号
TEL: 077-526-0005 E-mail: jinzai@keibun.co.jp