

新規講座

リーダー・管理職に
求められるスキルが学べる！

2023年

11月16日(木)

9:30~16:30

世代間ギャップを理解し
「人を動かし、成果を上げる」マインドスキルを学ぶ！

実践！「受容力」強化講座

ねらい

～個性を受け入れ“強み”に変える管理職になろう～

- ✓ 世代間の違いを理解し、部下一人ひとりの個性を受け入れ強みを生かすスキルを学ぶ
- ✓ 人を動かすために必要なスキル。その効果的な使い方を体感
- ✓ これからのリーダーに求められるマインドスキルを習得



安川 光氏

HRBC株式会社 シニアコンサルタント

「Zoom」を用いたオンライン参加も選択可能！

※本セミナーは「ハイブリッド形式」での開催です。
オンライン参加と従来の来場型研修を同時開催いたします。

対象者

職場のリーダー(主任・係長)、管理職(課長・部長)および候補の方

複数名割引ございます！

※1セミナー2名さま以上のお申し込み
で、1名さまにつき税込550円割引
ご利用いただけます。

受講料

会員料金 16,830円(税込) 一般料金 18,700円(税込)

※会員料金とは、しがぎんビジネスクラブ会員企業の受講料です。

会場

しがぎん浜町研修センター6F (滋賀銀行本店より東へ100m)

※会場地図は弊社ホームページをご覧ください。駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。

program

1. 自身の受容力を振り返る

- 1) なぜこれからのリーダーには受け入れる力が求められるのか

2. モチベーションの源泉の違いを知る

- 1) 自身のモチベーションの源泉～エニアグラム～
【ワーク】
- 2) 部下のタイプに応じた効果的な接し方

3. 部下を理解するための必須スキル～傾聴力～

- 1) 「この仕事を続けていく自信がありません…」
【ケース】
- 2) 相手が話しやすい環境をつくるテクニック
～ペーシングの4つの鉄則～

4. 部下の強みを引き出す～質問力～

- 1) 後輩指導が苦手な中堅社員【ケース】
- 2) 質問を意図的に使い分ける
～未来肯定型と過去否定型～

5. 相手の存在を受け入れ、承認する

- 1) 承認とは何か
- 2) ポジティブ・フィードバック【ワーク】

※一方的な講義ではなく、具体的な実務シーンに
置き換えてスキルの効果的な使い方を体感して
いただきます

講師プロフィール

HRBC 株式会社 シニアコンサルタント 安川 光 氏

住宅メーカー、ウエディングプランナーを経験し、飲料メーカー・クリクラ（株式会社ナック）の営業として新規出店を担当。お客さまと1対1で向き合う姿勢と対話を信念に、全国営業スタッフでの年間実績1位を獲得し社長賞を受賞。拠点管理者を経てエリアを統括するマネージャーに就任。100名を超える部下をまとめながら5期連続での予算達成を実現。メンバーをモチベートする難しさに直面したが、チームメンバーへ「感謝」の気持ちが成果に結びつくことを深く実感。エリアの採用と教育の責任者を兼任後、「体験し、考え、感じる」ことをベースにした教育プログラム「GrowUp 研修」の立ち上げを主導。自らも講師をしながら、離職率の大幅な低下と社員の成長に貢献。一人ひとりの気持ちに深く向き合う、情熱溢れるセッションがモットー。グロービス経営大学院大学 経営研究科 (MBA)修了 2030SDGsカードゲーム 公認ファシリテーター

11/16 実践！「受容力」強化講座

【申込締切日】オンライン参加 11/9（木）、来場参加 11/13（月）

会社名		業種		取引支店名	滋賀銀行	支店
		申込担当者名 (所属・役職)				
住所	〒	TEL				
		FAX				
受講者名 (フリガナ)		所属	年齢	どちらかに☑してください		
フリガナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		
フリガナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		
フリガナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		

《受講者の皆さまへのお願い》

- ・グループワーク等がございますので、マスクを着用してのご受講にご協力をお願いいたします。
- ・37.5度以上の熱がある方・具合の悪い方は受講をお控えください。代理出席も承ります。
- ・その他詳しくは、弊社ホームページをご確認ください。 <https://www.keibun.co.jp>

《申込方法》

- ①インターネットからのお申し込みは、弊社ホームページ(<https://www.keibun.co.jp>)をご覧ください。
上記申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXでもお申し込みいただけます。また最寄りの滋賀銀行の窓口でも受け付けております。
 - ②ホームページからお申し込みの場合は、受付完了メールをお送りいたします。またFAXにてお申し込みの場合は、受付確認のお電話をさせていただきます。
 - ③セミナー開催2週間前より順次、請求書・当日のご案内をお送りいたします。(開催3日前までに届かない場合はご連絡ください。)
- オンライン受講の方は、ZoomのミーティングIDとパスワードのご案内も同封いたします。**

《申し込みに関する注意事項》

①受講予定の方のご都合が悪い場合は、代理の方のご出席をお願いいたします。なお、キャンセルはセミナー開催の前営業日の午後3時までの受付とさせていただきます。その際、振込手数料を差し引いての返金となります。当日キャンセルの場合は、受講料は返金いたしかねますのでご了承ください。

②申し込みが少人数の場合や、地震・台風等の影響により、中止することがございますのでご了承ください。

《個人情報の取扱について》

ご提供いただく個人情報は、KEIBUNビジネスセミナーご案内の範囲内で使用いたします。

また、法令の規定により提供を行う場合を除き、ご本人さまの同意なしに第三者への開示・提供を行うことはありません。

なお、弊社のビジネスセミナーはグループ演習等による研修効果促進のため、受講者さまの企業名を掲載した受講者名簿を使用させていただき場合がございます。

ご了承のうえお申し込みください。受講者名簿を配布させていただいた場合につきましては、研修終了後に回収いたします。

部下のモチベーションを向上し、チーム力を高める！ 【10月18日（水）9:30～16:30開催】

こちらもおすすめ！

管理職に求められる主要な役割・責務とは何か。自身の課題・行うべき言動に“気付き”

チーム力を高める手法を学んでいただけます！

新規講座

KEIBUNビジネスセミナー

で検索！

FAX

077-526-3838

弊社ホームページからお申し込みいただけます！

<https://www.keibun.co.jp>



※本FAX到着後、お申し込み担当者さまへ受付確認のお電話をさせていただきます。

＜お問い合わせ先＞

株式会社 しがぎん経済文化センター 人材開発部

〒520-0041 大津市浜町1番38号

TEL: 077-526-0005 E-mail: jinzai@keibun.co.jp