

心の支援を求める部下、多様な部下に通じるコミュニケーションを学ぶ！

スキルの指導=OJT教育のツボとは！？

忙しいプレイングマネジャーのための ズバリ！効果抜群の部下育成術

日時 2023年9月12日(火) 9:30~16:30

講師 大軽 俊史 氏 (ビジネスディベロップサポート代表)

対象者 部下を持つ係長・課長・部長・所長・支店長クラス

受講料 会員料金 16,830円(税込) 一般料金 18,700円(税込)

※会員料金とは、しがぎんビジネスクラブ会員企業の受講料です。

複数名割引 ございます！(詳細は裏面をご覧ください)

会場 しがぎん浜町研修センター6F(滋賀銀行本店より東へ100m)

※駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。

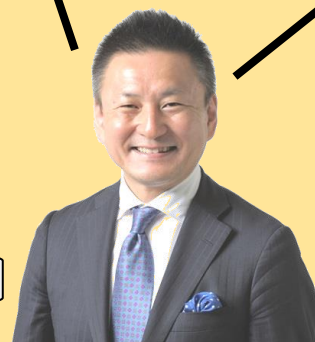
※会場地図は弊社ホームページをご覧ください。

「Zoom」を用いたオンライン参加も選択可能！

※本セミナーは「ハイブリッド形式」での開催です。

オンライン参加と従来の来場型研修を同時開催いたします。

楽しい！
わかりやすい！



今の時代に合った指導法を伝授します！！

- ☑ 部下や後輩を育成することへのやりがいをより深く実感
- ☑ 自立型の部下を育成するための「コーチングスキル」を学習

program

1. 上司として、「部下を育成する」というミッションの理解
～「名将を志向する！」ということの意義～
2. 部下は上司に「心の支援」を求めている！
 - ・自己体験論の重要性
 - ・モチベーション理論からの考察
 - ・「OJT機能」と「メンタリング機能」2つの領域
3. 多様な部下（特に「ゆとり・悟り人材」）に通じる
メンタリングコミュニケーション機能とは？
 - ・メンタリング機能と具体例
4. 知識や技能を伝授するOJT教育のツボ
 - ・基本5つのステップとフォーマットの有効活用
 - ・OJTで自発的人材を育てる2つのポイント

5. 引き出す指導・コーチングコミュニケーションの本質
 - ・コーチングの定義
 - ・これまでのコミュニケーション「ティーチング」との相違点
6. コーチングの目的と基本スタンス
 - ・コーチングの種類とビジネスコーチングの目的
 - ・コーチングの3大コミュニケーションスキル
「傾聴」「質問」「承認」
7. コーチング 話の聴き出し方
 - ・共感的傾聴とは？
 - ・傾聴のロールプレイング
8. 質問・承認のスキル



弊社ホームページ

講師プロフィール

ビジネス ディベロップ サポート 代表 大軽 俊史 氏

同志社大学商学部卒。マーケティング企画会社での営業企画を経て、日本総合研究所にて経営コンサルティング活動に従事し、その後、独立。コンサルタント歴は20年以上、研修・セミナー日数は2500日を超える。事業戦略からマーケティング・組織・人事という、経営戦略の一連のプロセスをワンストップで構築支援する数少ないコンサルタント。「人を惹きつける情熱を持った組織・人材を養成する」ことを指導モットーとしている。笑顔・情熱・理論で社員のやる気に火をつけるパッションクリエーターとして、各方面より絶大なる信頼を得ている。近年ではコロナ禍の2020年を除き、オンライン対応も含め、年間200日以上研修・セミナーを担当。

9/12 忙しいプレイングマネジャーのための「ズバリ！効果抜群の部下育成術」【申込締切日】オンライン参加 9/5(火)、来場参加 9/7(木)

会社名		業種		取引支店名	滋賀銀行	支店
		申込担当者名 (所属・役職)				
住所	〒	TEL				
		FAX				
受講者名 (フリカナ)		所属	年齢	どちらかに☑してください		
フリカナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		
フリカナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		
フリカナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		

《受講者の皆さまへのお願い》

- ・グループワーク等がございますので、マスクを着用してのご受講にご協力をお願いいたします。
- ・37.5度以上の熱がある方・具合の悪い方は受講をお控えください。代理出席も承ります。
- ・その他詳しくは、弊社ホームページをご確認ください。 <https://www.keibun.co.jp>

《申込方法》

- ①インターネットからのお申し込みは、弊社ホームページ(<https://www.keibun.co.jp>)をご覧ください。
上記申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXでもお申し込みいただけます。また最寄りの滋賀銀行の窓口でも受け付けております。
 - ②ホームページからお申し込みの場合は、受付完了メールをお送りいたします。またFAXにてお申し込みの場合は、受付確認のお電話をさせていただきます。
 - ③セミナー開催2週間前より順次、請求書・当日のご案内をお送りいたします。(開催3日前までに届かない場合はご連絡ください。)
- オンライン受講の方は、ZoomのミーティングIDとパスワードのご案内も同封いたします。**

《申し込みに関する注意事項》

- ①受講予定の方のご都合が悪い場合は、代理の方のご出席をお願いいたします。なお、キャンセルはセミナー開催の前営業日の午後3時までの受付とさせていただきます。その際、振込手数料を差し引いての返金となります。当日キャンセルの場合は、受講料は返金いたしかねますのでご了承ください。
- ②申し込みが少人数の場合や、地震・台風等の影響により、中止することがございますのでご了承ください。

《個人情報の取扱について》

ご提供いただく個人情報は、KEIBUNビジネスセミナーご案内の範囲内で使用いたします。
また、法令の規定により提供を行う場合を除き、ご本人さまの同意なしに第三者への開示・提供を行うことはありません。
なお、弊社のビジネスセミナーはグループ演習等による研修効果促進のため、受講者さまの企業名を掲載した受講者名簿を使用させていただく場合がございます。
ご了承のうえお申し込みください。受講者名簿を配布させていただいた場合につきましては、研修終了後に回収いたします。

忙しいプレイングマネジャーのための「ズバリ！効果抜群の部下育成術」は、**複数名割引 対象講座**です！

◆複数名割引…1セミナー2名さま以上のお申し込みの場合、1名さまにつき税込550円割引でご利用いただけます。

KEIBUNビジネスセミナー

で検索！

FAX

077-526-3838

弊社ホームページから
お申し込みいただけます！
<https://www.keibun.co.jp>

※本FAX到着後、お申し込み担当者さまへ受付確認のお電話をさせていただきます。

<お問い合わせ先>

株式会社 しがぎん経済文化センター 人材開発部
〒520-0041 大津市浜町1番38号
TEL: 077-526-0005 E-mail: jinzai@keibun.co.jp