

「Zoom」を用いたオンライン参加も選択可能！

※本セミナーは「ハイブリッド形式」での開催です。
オンライン参加と従来の来場型研修を同時開催いたします。

忙しいプレイングマネジャーのための

ズバリ！ 令和の

人気テーマを
新企画！！

新規セミナー

部下育成術

新時代(令和)の指導法を伝授します！！

- ☑ 部下や後輩を育成することへのやりがいをより深く実感
- ☑ 自立型の部下を育成するための「コーチングスキル」を学習

日時 2022年9月14日(水) 9:30~16:30

講師 大軽 俊史 氏 (ビジネスディベロップサポート代表)

対象者 部下を持つ係長・課長・部長・所長・支店長クラス

受講料 会員料金 14,850円(税込) 一般料金 16,500円(税込)

※会員料金とは、しがぎんビジネスクラブ会員企業の受講料です。

複数名割引 ございます！
(詳細は裏面をご覧ください)

会場 しがぎん浜町研修センター6F (滋賀銀行本店より東へ100m)

※駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。

※会場地図は弊社ホームページをご覧ください。

残席僅少！
お早めにお申し込みを！



program

1. 上司として、「部下を育成する」というミッションの理解
～「実務のみならず、育成もできる！」ということの意義～
2. 部下は上司に「心の支援」を求めている！
 - ・本セッションにおける5つの投げかけ
 - ・自己体験論の重要性
 - ・部下のモチベーションは上司次第 ～理論からの考察～
 - ・「OJT 機能」と「メンタリング機能」2つの領域
3. 多様な部下(特に、「ゆとり・悟り人材/年上の部下」)に通じるメンタリングコミュニケーション機能とは？
 - ・なぜ今、心の支援が必要なのか？
 - ・メンタリング機能と具体例
4. 知識や技能を伝授する OJT 教育のツボ
 - ・基本5つのステップとフォーマットの有効活用
 - ・OJT で自発的人材を育てる2つのポイント

5. 新時代(令和)のコミュニケーション引き出す指導
 - ・コーチングコミュニケーションの本質
 - ・コーチングの定義 ～究極、教えない指導～
 - ・これまでのコミュニケーション「ティーチング」との相違点
6. コーチングの目的と基本スタンス
 - ・コーチングの3大コミュニケーションスキル
 - 傾聴・質問・承認
7. コーチング 話の聴き出し方
8. 質問・承認のスキル

弊社ホームページ



講師プロフィール

ビジネス ディベロップ サポート 代表 大軽 俊史 氏

同志社大学商学部卒。マーケティング企画会社での営業企画を経て、日本総合研究所にて経営コンサルティング活動に従事し、その後、独立。コンサルタント歴は20年以上、研修・セミナー日数は2500日を超える。事業戦略からマーケティング・組織・人事という、経営戦略の一連のプロセスをワンストップで構築支援する数少ないコンサルタント。「人を惹きつける情熱を持った組織・人材を養成する」ことを指導モットーとしている。笑顔・情熱・理論で社員のやる気に火をつけるパッションクリエイターとして、各方面より絶大なる信頼を得ている。近年ではコロナ禍の2020年を除き、オンライン対応も含め、年間200日以上の研修・セミナーを担当。

9/14 「ズバリ！令和の部下育成術」

【申込締切日】オンライン参加 9/7（水）、来場参加 9/9（金）

会社名		業種		取引支店名	滋賀銀行	支店
		申込担当者名 (所属・役職)				
住所	〒	TEL				
		FAX				
受講者名 (フリカナ)		所属	年齢	どちらかに☑してください		
フリカナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		
フリカナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		
フリカナ			歳	<input type="checkbox"/> オンライン参加 <input type="checkbox"/> 来場型参加		

《新型コロナウイルス感染予防策について受講生の皆さまへのお願い》

- ・マスクを着用してのご受講、手指の消毒にご協力をお願いいたします。
- ・会場入室前の検温にご協力いただき、37.5度以上の熱がある方・具合の悪い方は受講をお控えください。
- ・その他詳しくは、弊社ホームページをご確認ください。 <https://www.keibun.co.jp/>

《申込方法》

- ①インターネットからのお申込みは、弊社ホームページ(<https://www.keibun.co.jp>)をご覧ください。
上記申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXでもお申込みいただけます。また最寄りの滋賀銀行の窓口でも受け付けております。
 - ②ホームページからお申込みの場合は、受付完了メールをお送りいたします。またFAXにてお申込みの場合は、受付確認のお電話をさせていただきます。
 - ③セミナー開催2週間前より順次、請求書・当日のご案内をお送りいたします。(開催3日前までに届かない場合はご連絡ください。)
- オンライン受講の方は、ZoomのミーティングIDとパスワードのご案内も同封いたします。**

《申込みに関する注意事項》

- ①受講予定の方のご都合が悪い場合は、代理の方のご出席をお願いいたします。なお、キャンセルはセミナー開催の前営業日の午後3時までの受付とさせていただきます。
その際、振込手数料を差し引いての返金となります。当日キャンセルの場合は、受講料は返金いたしかねますのでご了承ください。
 - ②申込みが少人数の場合や、地震・台風等の影響により、中止することがございますのでご了承ください。
- 《個人情報の取扱について》
ご提供いただく個人情報は、KEIBUNビジネスセミナーご案内の範囲内で使用いたします。また、法令の規定により提供を行う場合を除き、ご本人さまの同意なしに第三者への開示・提供を行うことはありません。
なお、弊社のビジネスセミナーはグループ演習等による研修効果促進のため、受講者さまの企業名を掲載した受講者名簿を使用させていただく場合がございます。ご了承のうえお申込みください。受講者名簿を配布させていただいた場合につきましては、研修終了後に回収いたします。

忙しいプレイングマネジャーのための「ズバリ！令和の部下育成術」は、**複数名割引 対象講座**です！

◆複数名割引…1セミナー2名さま以上のお申し込みの場合、1名さまにつき500円割引でご利用いただけます。

KEIBUNビジネスセミナー



で検索！

FAX

077-526-3838

弊社ホームページから
お申し込みいただけます！
<https://www.keibun.co.jp>

※本FAX到着後、お申し込み担当者さまへ受付確認のお電話をさせていただきます。

<お問い合わせ先>

株式会社 しがぎん経済文化センター 人材開発部
〒520-0041 大津市浜町1番38号
TEL: 077-526-0005 E-mail: jinzai@keibun.co.jp