

売れる営業社員になるための
“7つの秘訣”を伝授します!



講師:山本 幸美氏

週刊ダイヤモンド・日経WOMANなど多数のメディアに登場する人気講師!

**自信が
つく!** 女性社員のための
営業・販売力向上セミナー

- 日時** ▶ 平成27年**1月21日(水)** 9:30~16:30
- 講師** ▶ **山本 幸美氏** (株式会社プラウド 代表取締役社長)
- 受講料** ▶ **会員料金12,960円(税込) ▶ 一般料金16,200円(税込)**
 ▶ **特別割引 1社2名以上お申し込みの場合は、1名につき1,000円OFF!**
※会員料金とは、しがぎんビジネスクラブ会員企業を受講料です。
 ※テキスト代を含みます。昼食は各自でのご準備をお願いいたします。
- 会場** ▶ **しがぎん浜町研修センター (JR大津駅より徒歩10分)**

大学卒業後、株式会社リクルート、株式会社インテリジェンスなどで営業として勤務。全く売れない時代を経験し、独自のコミュニケーション法を編み出す。その結果、全国営業社員約4,000人中1位、MVP、社長賞などを55回受賞。2004年に独立。大手企業や自治体などからの研修、コンサルティングの依頼が絶えない人気講師。プライベートでは3人の子供の母。

こんな方にお勧め...

一生懸命セールスしているのに、なかなか成果につながらない。

日々の営業・販売活動やお客さま、社内を含めた人間関係が上手くいかない。

営業・販売に就いたが、どうすれば売れるかわからない。

とお悩みの方。
また、営業担当者だけではなく、店頭で販売に携わる接客業の方にも、お勧めの講座です。

Program
(抜粋)

- 1 **なぜ、女性の営業・販売力が求められているのか?**
- 2 **売れ続ける女性営業の特徴とは?【ワーク】**
- 3 **お客さまに自然と「YES」と言わせる環境をつくらう【演習】**
- 4 **お客さまに効率よく伝える「事例」「数字」の見せ方**
- 5 **女性が幸せに働き続けるために必要なこと【演習】**
- 6 **あなたがまずは「ロールモデル」になろう!**
- 7 **仕事を楽めるようになる「モチベーションアップの法則」**